



VERDAD Y MENTIRA – LA CIENCIA
UNA INTRODUCCIÓN A LA EVALUACIÓN DE LA VERDAD Y LA CREDIBILIDAD
Un curso aprobado por Paul Ekman

¿SABE CUÁNDO LE DICEN LA VERDAD?

Todos queremos tener la capacidad de distinguir la verdad de la mentira.

El dinero, la salud, el bienestar y las relaciones dependen de ello.

¿Qué tan bien puede evaluar usted la credibilidad?

¿En entrevistas laborales?

¿Con sus clientes?

No creer la verdad puede causar tanto daño como creer una mentira.

La mayoría de nosotros piensa que somos buenos detectando mentiras, sin embargo, las investigaciones demuestran que la mayor parte de las personas, a la hora de detectar mentiras, solo tienen resultados levemente mejores que al adivinar (54%).

En este curso, analizaremos cómo el rostro brinda mucha información para ayudarnos a distinguir la verdad de la mentira, junto con los otros canales:

- Cuerpo
- Voz
- Estilo verbal
- Contenido verbal

La ciencia de la verdad y la mentira se revela en este taller sumamente interactivo y efectivo de un día de duración, durante el cual los participantes podrán poner a prueba sus habilidades en situaciones realistas utilizando una adaptación de las investigaciones originales de Paul Ekman sobre la verdad y la mentira.

También dictamos este curso dentro de las empresas.

¿CUÁLES SON LOS BENEFICIOS DE ESTE CURSO?

- **en entrevistas**
Mejore sus habilidades como entrevistador: descubra áreas que necesitan una exploración más profunda.
- **en negociaciones**
Sea un mejor negociador, esté atento a los engaños y sea capaz de identificar cuando algo es importante para la otra persona.
- **en coaching y mentoring**
Mejore sus habilidades de coaching al identificar las áreas que los clientes necesitan explorar de manera más profunda.
- **en la toma de decisiones**
Sepa qué información necesita considerarse más detenidamente.
- **en las relaciones**
Perciba con mayor claridad las áreas de desacuerdo.

¿PARA QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO ESTE CURSO?

Este entrenamiento será de gran utilidad para todo aquel que interactúe con otras personas en conversaciones difíciles en áreas como:

- ventas
- atención al cliente
- coaching
- orientación
- entrevistas de alto riesgo
- interrogatorios
- negociaciones
- selección de personal
- gerencia/liderazgo

o simplemente para las personas interesadas en estar más alertas en situaciones sociales cotidianas...

Este curso de un día lo ayudará a alejarse de los mitos y las conjeturas para dirigirse hacia el análisis basado en datos científicos: la ciencia que subyace a la verdad y la mentira.

OBJETIVOS DEL CURSO

Después de asistir a este curso, usted será capaz de:

- separar la ciencia de los mitos en la detección de la verdad y la mentira
- aplicar un modelo psicológico integral para evaluar la verdad y la mentira
- esbozar una idea general de cómo los cinco canales de comunicación pueden ayudar a este proceso
- reconocer las macro y las microexpresiones que se muestran en el rostro
- evaluar su habilidad para distinguir entre la verdad y la mentira
- aprender y practicar estas habilidades en un entorno seguro con entrenadores aprobados por Paul Ekman

PROGRAMA DEL CURSO

El taller es interactivo y no necesita tener conocimientos previos sobre este tema para realizarlo. Se evaluará a usted mismo al comienzo del curso y durante este, utilizando una herramienta de entrenamiento en microexpresiones creada por el Dr. Ekman y analizando fragmentos de videos y situaciones prácticas de verdad/mentira.

El curso se organiza de la siguiente manera:

- Introducción
- Definición de la mentira y la verdad
- Ciencia versus mito
- Modelos psicológicos de la verdad y la mentira
- Emociones: aspectos básicos
- El rostro y las emociones
- Estudio experimental: aplicación de sus habilidades 'en vivo'
- Resumen y revisión

Utilizamos una amplia variedad de métodos en talleres con grupos pequeños y presentaciones dinámicas para que el entrenamiento sea entretenido, interactivo, efectivo e interesante. Durante este programa piloto, también llevaremos a cabo una investigación de recopilación de datos sobre la verdad y la mentira.

**VERDAD Y MENTIRA – LA CIENCIA
UNA INTRODUCCIÓN A LA EVALUACIÓN DE LA VERDAD Y
LA CREDIBILIDAD**

Un curso aprobado por Paul Ekman

LAMBENT



SOBRE PAUL EKMAN

El Dr. Paul Ekman es un pionero de la investigación científica de la conducta humana.

Es reconocido en particular por su trabajo sobre las emociones humanas y las expresiones faciales, y su aplicación en la detección de la mentira y la verdad.

Realizó estudios de grado en la Universidad de Chicago y en la Universidad de Nueva York y obtuvo su doctorado en psicología clínica en la Universidad Adelphi en 1958,

después de desempeñarse como interno durante un año en el Instituto Neuropsiquiátrico Langley Porter.

Luego de dos años como oficial de psicología clínica en el ejército de Estados Unidos, regresó a Langley Porter, donde trabajó desde 1960 hasta 2004. Su investigación sobre las expresiones faciales y el movimiento corporal comenzó en 1954, fue el tema de su tesis de maestría en 1955, y su primera publicación fue en 1957.

A lo largo de la década siguiente, se enfocó más en la psicología social y en los aspectos interculturales. Además de su investigación principal sobre las emociones y sus expresiones, también ha estudiado el engaño durante los últimos treinta años.

En la actualidad, es el fundador y presidente del Paul Ekman Group, LLC (PEG), una compañía que produce herramientas de entrenamiento relativas a las habilidades emocionales, y también se encuentra trabajando en nuevas investigaciones relevantes para la seguridad nacional y las fuerzas del orden público.

También ha creado Paul Ekman International PLC, que entrega licencias para generar una red de Centros de Entrenamientos Autorizados en todo el mundo para que su trabajo sea más accesible. Lambent es uno de estos centros autorizados.

